



CONSULTANT.E COMMERCIAL.E - GESTION PRIVEE

Nous sommes un important Cabinet de Gestion Privée, spécialisé dans l'optimisation financière et fiscale des cadres supérieurs (près de 5 000 clients haut de gamme pour 650 M€ d'encours sous gestion). Nous sommes adossés à différentes Sociétés du **GROUPE AXA** spécialisées dans la mise en place et la gestion de solutions de placements financiers modernes et innovantes. Au travers de nos solutions financières et immobilières, nos clients ont accès aux meilleurs gestionnaires tels que Rothschild, Carmignac, Neuflyze, Mandarine, DNCA, Ciloger, Périel etc.

Missions

Directement rattaché aux associés du cabinet, vos principales missions seront de :

- Développer un portefeuille de cadres supérieurs et cadres dirigeants. Des fichiers seront fournis par le cabinet afin de vous aider à le développer,
- Construire votre réseau d'apporteurs d'affaires (recommandations, prescripteurs...),
- Commercialiser l'offre auprès de nos clients,
- Mettre en place des montages financiers, immobiliers ou de crédits,
- Assurer un suivi personnalisé et accompagner vos clients sur le long terme.

Pour réussir vos missions, vous bénéficiez de l'assistance et de l'expérience de l'associé qui vous manage et vous aide à réaliser des affaires complexes et importantes.

Formation et Environnement

Vous bénéficiez d'une solide formation d'apprentissage ou de mise à niveau en droit de la famille, fiscalité, produits financiers, immobiliers, épargne retraite et méthodes commerciales.

Nous vous apprenons à construire et développer une clientèle, faire des propositions d'optimisation patrimoniale et collecter des capitaux.

Vous êtes managé et accompagné en rendez-vous pendant plusieurs mois par l'associé qui vous parraine.

Profil et compétences

Vous vous sentez l'âme d'un « vendeur », d'un « chasseur » et pourquoi pas d'un entrepreneur ?

Vous justifiez d'une vraie expérience de contact terrain de quelques années dans une fonction commerciale (dans notre domaine ou tout autre).

Vous souhaitez maintenant vendre des services et produits intellectuellement stimulants, auprès d'une clientèle de haut niveau. Vous aspirez à percevoir une forte rémunération non plafonnée et vous voulez travailler en équipe et bénéficier d'une formation complète, d'une infrastructure et d'une aide technique et morale.

Vous êtes un professionnel commercial de formation supérieure et vous habitez la région parisienne.

- Vous avez une très bonne présentation et un bon sens du relationnel.
- Vous aimez convaincre et mettre en avant votre personnalité.
- Vous voulez pratiquer un métier fortement rémunérateur, exigeant une grande implication personnelle.

Statut : CDI

Package attractif : Fixe + tickets restaurants + mutuelle + primes + commissions

Lieu d'exercice : Paris 8^{ème}

Merci d'envoyer votre candidature (CV et lettre de motivation) à recrutement@tm-associes.fr